

1. ΟΤΑΝ Η ΕΛΛΑΔΑ ΠΑΡΑΓΕΙ ΚΑΙΝΟΤΟΜΙΑ

Μέσο: ΠΡΩΤΟ ΘΕΜΑ _ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ

Ημ. Έκδοσης: . . .19/01/2020 Ημ. Αποδελτίωσης: . . .19/01/2020

Σελίδα: 1



big story



Μανώλης Μιαζιός

N. ΜΠΑΖΙΓΟΣ ΑΒΕΕ

Όταν η Ελλάδα παράγει καινοτομία

Μια οικογενειακή εταιρεία στην περιοχή της Μάνδρας έχει καταφέρει να αναδειχθεί σε leader στη σχεδίαση και παραγωγή καλουπιών που χρησιμοποιούνται από εργοστάσια εντός και εκτός Ελλάδας / 8-9

1. ΟΤΑΝ Η ΕΛΛΑΔΑ ΠΑΡΑΓΕΙ ΚΑΙΝΟΤΟΜΙΑ

Μέσο: ΠΡΩΤΟ ΘΕΜΑ _ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ

Ημ. Έκδοσης: . . . 19/01/2020 Ημ. Αποδελτίωσης: . . . 19/01/2020

Σελίδα: 8



Μανώλης Μπαζιγός / Ν. ΜΠΑΖΙΓΟΣ ΑΒΕΕ

ΟΤΑΝ Η ΕΛΛΑΔΑ ΠΑΡΑΓΕΙ ΑΘΟΥΡΥΒΑ ΚΑΙΝΟΤΟΜΙΑ

Μια οικογενειακή εταιρεία στην περιοχή της Μάνδρας έχει καταφέρει να αναδειχθεί leader στη σχεδίαση και παραγωγή καλουπιών που χρησιμοποιούνται από εργοστάσια εντός και εκτός Ελλάδας

Ο δρόμος στην παλιά εθνική οδό Αθηνών - Θηβών, στην άτυπη βιομηχανική ζώνη της Μάνδρας, είναι ένα απέραντο εργοτάξιο. Δυόμισι χρόνια μετά, το αποτύπωμα της φονικής πλημμύρας που είχε πλήξει την περιοχή διακρίνεται ακόμα. Η ζωή όμως προχωρά και η οικονομική δραστηριότητα έχει πάρει τα πάνω της σε αυτή τη βιομηχανική συγκέντρωση της Αττικής. Κάτι εξάλλου που μαρτυρά η μεγάλη κίνηση που υπάρχει στα εργοστάσια και τις αποθήκες.



Του ΣΤΕΛΙΟΥ ΜΟΡΦΙΔΗ

smorfidis@gmail.com

Εκεί, δίπλα από την εγκατάσταση των Ελληνικών Αμυντικών Συστημάτων, βρίσκεται και το εργοστάσιο της Ν. Μπαζιγός ΑΒΕΕ, μιας εταιρείας που έχει καταφέρει αθούρβια, με τη δουλειά της και τις καινοτομίες της, να αναδειχθεί σε leader ενός τομέα που χαρακτηρίζεται καρδιά της βιομηχανικής παραγωγής. Ο λόγος για τη σχεδίαση και την παραγωγή των καλουπιών που θα μπουν στις γραμμές παραγωγής των βιομηχανιών για να δημιουργήσουν στην πράξη την ιδέα ενός προϊόντος με τελικό αποδέκτη τους καταναλωτές. Μια οικογενειακή εταιρεία που επιλέχθηκε πέρσι από τον ΣΕΒ να παρουσιαστεί ως ένα από τα εθνικά παραδείγματα παραγωγής στην καμπάνια «Η Ελλάδα παράγει», με πελατολόγιο που συμπεριλαμβάνει μεγάλες ελληνικές εταιρείες και πολυεθνικές, από τη βιομηχανία τροφίμων έως τα συστήματα ενέργειας! Διόλου άσχημα αν σκεφτεί κανείς ότι πρόκειται για μια επιχείρηση που ξεκίνησε ο κ. **Νίκος Μπαζιγός** από το μηδέν το 1973, σεισοπαθής από την Κεφαλονιά που αναγκάστηκε να έρθει με τα απολύτως βασικά στην Αθήνα.

Η κουβέντα με τον κ. **Μανώλη Μπαζιγό**, έναν νέο άνθρωπο που έχει αναλάβει τα νηπία της οικογενειακής επιχείρησης τα τελευταία χρόνια, δεν μπορούσε να ξεκινήσει παρά από τα όσα συνέβησαν εκείνο το πρωινό του Νοεμβρίου του 2018. «Για δέκα πόντους γλιτώσαμε», λέει στο «business stories» και συνεχίζει: «Ο πατέρας μου, που ξεκίνησε από το μηδέν την επιχείρηση, ήταν πάντα μεθοδικός. Ο τοίχος 1,5 μέτρο που επέλεξε να φτιάξει περιμετρικά του οικοπέδου στην κυριολεξία έσωσε το εργοστάσιο».

Η προνοητικότητα και οι καλοί υπολογισμοί, όμως, είναι αυτά που διέπουν τη φιλοσοφία όλων τις εταιρείας. Από τη σχεδίαση και εκτέλεση της παραγωγής, που πρέπει να είναι ακριβείας και όπου το κάθε χιλιοστό παίζει καταλυτικό ρόλο, ως αυτή καθαυτή την υποδομή του εργοστασίου, που εκτός

του ότι επεκτείνεται χρόνο με τον χρόνο, διαθέτοντας μηχανήματα αιχμής, παραμένει ασφαλισμένη με την ανώτατη δυνατή αποζημίωση.

«Γενικά αγαπάμε πολύ αυτό που κάνουμε και όλη μας η προσπάθεια επικεντρώνεται εδώ. Επανεπενδύουμε όλα μας τα κέρδη, χτίζουμε μακροχρόνιες και βαθιές σχέσεις με τους πελάτες μας προσφέροντάς τους αδιάσπαστες λύσεις και όχι απλώς ένα προϊόν που μπορεί να μας ζητήσουν. Είμαστε πάντα δίπλα τους», λέει ο κ. Μπαζιγός.

Από την πορεία της εταιρείας, ειδικά μέσα στη χαμένη δεκαετία της ελληνικής οικονομίας, η προσέγγιση αυτή αποδείχθηκε καταλυτική όχι μόνο για την επιβίωση της Ν. Μπαζιγός ΑΒΕΕ και των συνδεδεμένων εταιρειών σε αυτήν, αλλά και για την ανάπτυξη της, που εκτός των οικονομικών μεγεθών και της διαρκούς επέκτασης της παραγωγικής μονάδας, αντικατοχρώνοντας τουλάχιστον 10 σημαντικές ευρειστικές που έκαναν τη διαφορά. Για παράδειγμα, την εσωτερική βαλβίδα ασφαλείας για φιαλίδια υγγραερίου, την οποία πλέον οι άνθρωποι της Ν. Μπαζιγός ΑΒΕΕ παράγουν για την Coral Gas, την υιοστήριξη της Bic στην έρευνα και τις πωτήσεις για τα Ξυραφάκια που παράγονται στην Ελλάδα, την ανάπτυξη αυτοματισμών στην παραγωγική διαδικασία της Landis+Gyr, που κατασκευάζει ηλεκτρονικούς μετρητές, καθώς και τους ειδικούς αεραγωγούς από πλαστικό και μέταλλο που

χρησιμοποιεί η BSH για τους ηλεκτρικούς φούρνους που κατασκευάζει. «Αυτό ήταν κάτι που πραγματικά μας έκανε να νιώσουμε υπερήφανοι. Ξεκίνησε ως ένα κατά παραγγελία πρότζεκτ από την BSH σε αντίστοιχες εταιρείες στην Ισπανία, στην Τουρκία και τη Γερμανία. Εμείς όμως ήμασταν αυτοί που καταφέραμε να καταλήσουμε στη λύση σε μικρό χρονικό διάστημα, ξεπερνώντας πολύ μεγαλύτερες ευρωπαϊκές εταιρείες. Φανταστείτε ότι έρχονταν διαρκώς φορτηγά από τη Γερμανία να φορτώσουν το προϊόν που παράγουμε εδώ ώστε να καλυφθεί και η γερμανική παραγωγή. Σήμερα συνεχίζουμε την παραγωγή για το εργοστάσιο της Pitco», λέει ο κ. Μπαζιγός. Τελευταία η εταιρεία βοηθά ενεργά στην αποκατάσταση της παραγωγής αμυντικού υλικού από τη Μεταλλουργική Βιομηχανία Ηπείρου, που επαναλειτούργει ως θυγατρική της ElvalHalcor του ομίλου ΒΙΟΧΑΛΚΟ. Στο επίκεντρο της δραστηριότητας, όμως, πάντα παραμένουν τα καλούπια.

Ξεκινώντας από τον σχεδιασμό τους από μια έμπειρη ομάδα 15 μηχανικών ως την ανάπτυξη τους βήμα-βήμα, χιλιοστό-χιλιοστό πάνω σε ένα απλό φύλλο κάλυβα, που στο τέλος θα πάρει το απαραίτητο σχήμα.

Θα ακολουθήσουν πολλές δοκιμές για να φτάσουν στο επιθυμητό αποτέλεσμα. Από τους μεγαλύτερους πελάτες της Ν. Μπαζιγός ΑΒΕΕ είναι εταιρείες οσκευασίας, όπως τα Πλαστικά Θράκας, τα Πλαστικά Κοτρώνης και η Μόρφος Α.Ε., που με τη σειρά τους προμηθεύουν τις μεγάλες βιομηχανίες τροφίμων για προϊόντα τα οποία βρίσκονται στο σπίτι κάθε καταναλωτή. «ΔΕΛΤΑ, ΦΑΓΕ, Κρι Κρι, Δωδώνη, Ολυμπος, Σερτονα είναι κάποιες από τις εταιρείες για τα προϊόντα των οποίων

Η εταιρεία επιλέχθηκε πέρσι από τον ΣΕΒ να παρουσιαστεί ως ένα από τα εθνικά παραδείγματα παραγωγής στην καμπάνια «Η Ελλάδα παράγει», με πελατολόγιο που περιλαμβάνει μεγάλες ελληνικές εταιρείες και πολυεθνικές, από τη βιομηχανία τροφίμων έως τα συστήματα ενέργειας

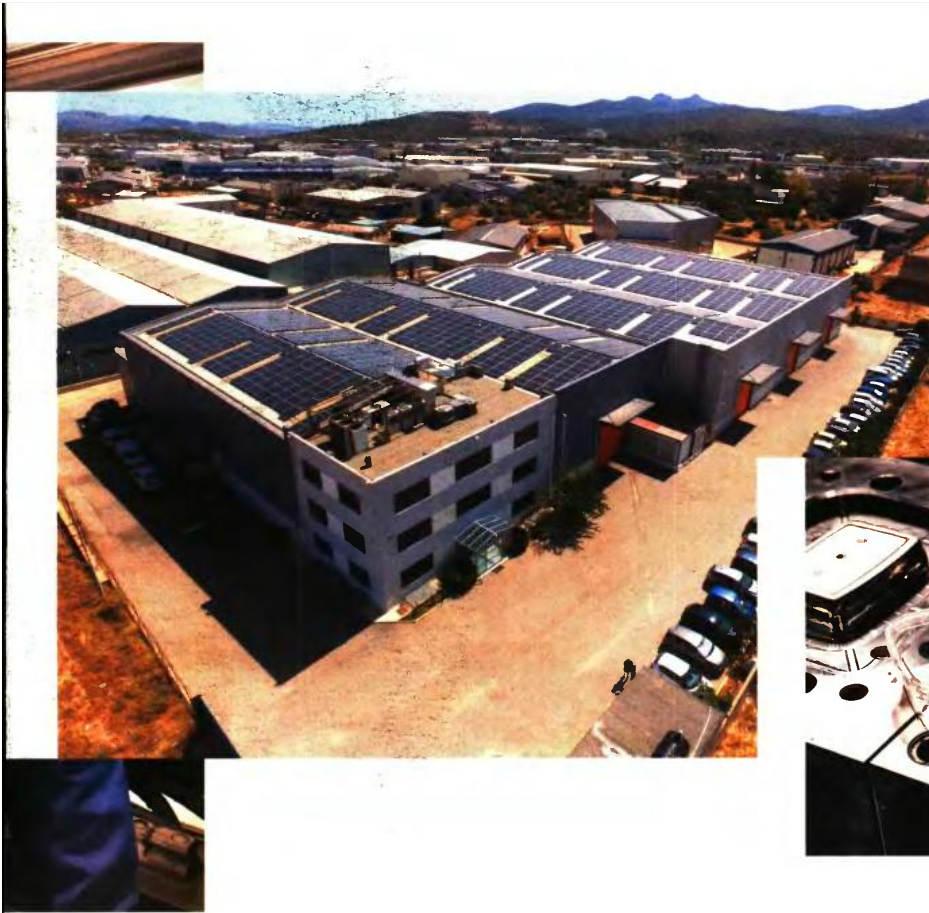


1. ΟΤΑΝ Η ΕΛΛΑΔΑ ΠΑΡΑΓΕΙ ΚΑΙΝΟΤΟΜΙΑ

Μέσο: ΠΡΩΤΟ ΘΕΜΑ _ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ

Ημ. Έκδοσης: . . . 19/01/2020 Ημ. Αποδελτίωσης: . . . 19/01/2020

Σελίδα: 9



Κάθε χρόνο η εταιρεία επενδύει πάνω από το 10% του τζίρου της σε νέο εξοπλισμό



Τα καλούπια από τα οποία βγαίνουν πλαστικά μπουλ φαγητού

εργαστήκαμε και εργαζόμαστε. Γενικά μπορούμε να φτιάδουμε προϊόν για πάρα πολλές βιομηχανίες, αρκεί αυτό να έχει να κάνει με παραγωγή ή διαμόρφωση μετάλλου ή παραγωγή και διαμόρφωση πλαστικού μέσω της τεχνολογίας injection», λέει ο κ. Μπαζιγός.

Όπως σημειώνει, «τα κοινά στοιχεία σε όλα αυτά είναι η υψηλή ακρίβεια κατασκευής, η απαίτηση τόσων μηχανημάτων, προγραμμάτων και κόσμου που μπορούν να προσφέρουν λύσεις υψηλής ακρίβειας και καινοτομίας».

Αυτό αποδεδειγμένα το καταφέρνουν οι ίδιοι. «Αφενός οι ιδέες μας είναι πάντα τέτοιες που φέρνουν κάτι νέο στην αγορά, αφετέρου γίνονται με προηγμένα κατασκευαστικά συστήματα μεγάλης ακρίβειας και υψηλής τεχνολογίας. Κρίσιμο στοιχείο για εμάς είναι, επίσης, οι σύντομοι χρόνοι παράδοσης μέχρι να βγει ένα κομμάτι στην παραγωγή. Επομένως πάντα συνδυάζουμε την υψηλή τεχνολογία και τις ικανότητές μας για καινούρια πράγματα με την αμεσότητα».

Επενδύσεις

Οι επενδύσεις, όπως εξηγεί, είναι διαρκείς. «Βασικά ό,τι κέρδος βγάζουμε το επανεπενδύουμε στην εταιρεία, στο εργοστάσιο», λέει ο κ. Μπαζιγός. Κάθε χρόνο τουλάχιστον 1 εκατ. ευρώ επενδύεται σε νέο μηχανολογικό εξοπλισμό ή επεκτάσεις. Για τα μεγέθη της επιχείρησης πρόκειται για ένα πολύ μεγάλο ποσό, αφού ξεπερνά το 15% του ετήσιου τζίρου της. Το 2019 ο συνολικός τζίρος της Ν. Μπαζιγός ΑΒΕΕ και των συνδεδεμένων εταιρειών σε αυτήν (εταιρείες στις οποίες κατ' ουσίαν έχουν διαχωριστεί όλες οι παραπάνω δραστηριότητες) έφτασαν τα 6 εκατ. ευρώ καταγράφοντας αύξηση 15%. Όλες τους διατηρούνται σταθερά σε κερδοφόρα τροχιά, ανεξαρτήτως των σημαντικών επενδύσεων που γίνονται.

Τρισδιάστατη εκτύπωση

Το τελευταίο μεγάλο στοιχείο του κ. Μπαζιγού είναι η

Metal3D ΑΒΕΕ, μια εταιρεία που στήθηκε με τον επί χρόνια συνεργάτη του, τον μηχανικό **Νίκο Ξφεντάκη**, και φέρνει στην Ελλάδα την τρισδιάστατη εκτύπωση μεταλλικών εξαρτημάτων! Ηδη στις εγκαταστάσεις της Ν. Μπαζιγός ΑΒΕΕ έχει εγκατασταθεί η πρώτη του είδους στην Ελλάδα εκτυπωτική μηχανή: «Φέρνει αρκετή ευελιξία στο κομμάτι της δουλειάς μας και γενικώς σε πράγματα που ζητούν οι πελάτες μας. Είναι όμως κάτι που θα δοκιμασθεί με τον χρόνο. Εμείς θεωρούμε ότι οι εξελίξεις είναι τέτοιες στον χώρο μας αλλά και γενικά στη βιομηχανία, καθώς οδεύουμε στο Industry 4.0, που δεν μπορούμε να μεινουμε πίσω. Πάντα είμαστε μέσα στις εξελίξεις. Αν είσαι εκεί όταν αλλάζει η τεχνολογία και εν μέρει συμμετέχεις στην αλλαγή, τότε θα είσαι αργότερα σε καλύτερη θέση για να μπορείς να συνεχίσεις. Και η μεταποίηση, ειδικά ο δικός μας κλάδος, έχει τρομερά γρήγορους ρυθμούς και απαιτήσεις. Πρέπει να παραμείνουμε στην αιχμή της τεχνολογίας ώστε να μπορούμε να ανταγωνιζόμαστε κυρίως τους Γερμανούς και τους Ολλανδούς που σήμερα κυριαρχούν στην ευρωπαϊκή και την παγκόσμια αγορά».

Γι' αυτό άλλωστε η εταιρεία έχει ξεκινήσει πλέον πιο συστηματικές προσπάθειες για μεγαλύτερη εξωστρέφεια: «Μέχρι τώρα ό,τι έχουμε κάνει το καταφέραμε κυρίως λόγω του καλού σκόματος που αποκτίσαμε από τις συνεργασίες μας στην Ελλάδα με τις πολυεθνικές. Πάιρναμε δουλειές λόγω της καλής φήμης μας που αποκτίσαμε από στόμα σε στόμα. Δεν το κινηγούσαμε. Παρ' όλα αυτά, σήμερα οι απευθείας εξαγωγές μας έχουν φτάσει να είναι στο 40% του τζίρου μας. Είναι ένα πεδίο όμως το οποίο πλέον βάλουμε στο επίκεντρο της στρατηγικής μας. Θέλουμε να πάμε πιο δυναμικά στο κομμάτι της ευρωπαϊκής αγοράς -

είτε αυτόνομα είτε με συνεργασίες. Ηδη έχουμε βάλει αντιπρόσωπο στην Ολλανδία».

Η Ν. Μπαζιγός ΑΒΕΕ ιδρύθηκε το 1973. Η πρώτη έδρα της ήταν στα Καμίνια. Ωστόσο οι αυξημένες ανάγκες οδήγησαν στη δημιουργία του εργοστασιακού χώρου στη βιομηχανική περιοχή της Μάνδρας, σε μια ιδιόκτητη έκταση 17 στρεμμάτων και τη μεταγκατάσταση της επιχείρησης εκεί το 2005.

Ο κ. Μπαζιγός βρίσκεται στο τιμόνι της οικογενειακής επιχείρησης τα τελευταία χρόνια αφού πρώτα ακολούθησε και άλλα μονοπάτια «περισσότερο για την απόκτηση εμπειριών», λέει. Εξάλλου αγαπά κάτι που το έμαθε από πολύ μικρός. «Απ' όσο θυμάμαι τον εαυτό μου σε κάθε ευκαιρία με έπαιρνε ο πατέρας μου στη δουλειά. Ξεκινώντας από τη... σκουπιά και μετά στα μηχανήματα για να καταλάβω πώς γίνεται το καθετί».

Μηχανικός και ο ίδιος, μετά την αποφοίτησή του από το Πολυτεχνείο πήγε στη Γερμανία όπου έκανε την πρακτική του σε δύο εταιρείες. Μεταπτυχιακές σπουδές τελικά έκανε στις ΗΠΑ, όπου εστίασε στη Διοίκηση Επιχειρήσεων λαμβάνοντας ΜΒΑ.

Ακολούθησε ένα διάστημα απασχόλησης κυρίως στο κομμάτι της συμβουλευτικής προτού επιστρέψει στην Ελλάδα, όπου και τελικά ανέλαβε την οικογενειακή επιχείρηση. «Δεν είναι έρωτας όπως τον πατέρα μου, αλλά σίγουρα είναι μια βαθιά αγάπη», παραδέχεται. Πώς θέλει να είναι η εταιρεία έπειτα από πέντε χρόνια; «Να συνεχίσει στον ίδιο δρόμο, να έχει μεγαλύτερη τεχνολογία, να υποστηρίζει ακόμα καλύτερα τους πελάτες της με έμφαση στο τελικό προϊόν και με αναγνώριση στο εξωτερικό. Αυτός είναι ο στόχος. Να γινόμαστε κάθε μέρα λίγο καλύτεροι από την προηγούμενη».

Η Ν. Μπαζιγός ΑΒΕΕ έχει κατοχυρώσει τουλάχιστον 10 σημαντικές ευρεσιτεχνίες. Για παράδειγμα, την εσωτερική βαλβίδα ασφαλείας για φιαλίδια υγραερίου για την Coral Gas και την υποστήριξη στην Bic για την έρευνα και τις πατέντες για τα ευραφάκια που παράγονται στην Ελλάδα