



## Από τη Ρωσία με... ένα στοίχημα

**Α**πό την παγωμένη Ρωσία ήρθε η ευκαιρία για καλλιέργεια μύρτιλου για τον κ. Νικόλαο Παπουτσή από τη Δράμα. Όταν πριν από μερικά χρόνια ο γιος του σπούδαζε στη Ρωσία, ήρθε σε επαφή με τους καθηγητές του. Ο ένας από αυτούς ήταν γεωπόνος με δικό του Ινστιτούτο παραγωγής. Δοκίμασαν το μύρτιλο, τους άρεσε πάρα πολύ και το 2001 ο κ. Παπουτσή έβαλε ένα στοίχημα, βγαίνοντας πολλαπλά κερδισμένος. Όταν ο Ρώσος καθηγητής του έδωσε τα πρώτα εκατό φυτά, του είπε πως θα του δώσει εκατό δολάρια αν καταφέρει να τα περάσει εύκολα στην Ελλάδα, καθώς τότε οι κανόνες ήταν πολύ πιο αυστηροί. Ο κ. Παπουτσή κέρδισε το στοίχημα και τα πέρασε. Μαζί με το γιο του ξεκίνησαν το 2002 με τα πρώτα φυτά και τα πράγματα ήταν όπως τα περίμεναν. Στόχος τους ήταν οι φαρμακευτικές ιδιότητες του μύρτιλου, αλλά έπρεπε να βγουν στην αγορά με προϊόντα και να αποδείξουν τις ιδιότητές του. Έτσι, από το 2007 και έπειτα συμμετέχουν σε έρευνες του Πανεπιστημίου Αθηνών και Πατρών, ενώ ως το Μάιο η κόρη του κ. Παπουτσή ολοκληρώνει τη μελέτη της στο Δημοκρίτειο Πανεπιστήμιο Θράκης

για τις ιδιότητες του κεφίρ με το μύρτιλο.

### Τα προϊόντα

Πλέον καλλιεργούν 40 στρέμματα, παράγουν 4-5 τόνους ετησίως και έχουν μια γκάμα προϊόντων που συνεχώς διευρύνεται. «Εμείς κάνουμε τα πάντα από το ράφι ως το χωράφι» σημειώνει ο κ. Παπουτσή. Η επεξεργασία των μύρτιλων γίνεται σε ένα μεταποιητήριο ιδιόκτητο που έστησαν το 2007. Οι τιμές λιανικής διάθεσης είναι υψηλές. Αν και εφόσον τα παραγγείλεις από το Συνεταιρισμό, υπάρχει μια μικρή έκπτωση. Διαθέτουν στα καταστήματα προς πώληση λικέρ, νωπό φρούτο σε κεσεδάκι των 125 γρ. με 3,5 ευρώ, πάσα προς 7,8 ευρώ, μαρμελάδα με 6,3 ευρώ, χυμό μύρτιλου με ρόδι στα 3,5 ευρώ και φύλλα αποξηραμένα προς 2 ευρώ. Στην Ελλάδα τα προϊόντα τους

διατίθενται σε πάνω από 500 σημεία πώλησης, μαγαζιά με βιολογικά προϊόντα, ντελικάτες και, όπως φαίνεται, ο καταναλωτής έχει λόγο σε αυτό. Αλληλεπιδρούν με τους καταναλωτές, και μάλιστα, όπως μας είπε και ο κ. Παπουτσή, εάν τους παραπονεθούν για υπερβολικές τιμές διάθεσης σε κάποιο κατάστημα, το ελέγχουν και πράττουν αναλόγως. Εάν κάποιος δεν βρει τα προϊόντα τους, τα κάνει παραγγελία και του τα στέλνουν από τη Δράμα. «Στέλνουμε σε τρεις χιλιάδες διαβητικούς σε όλη την Ελλάδα» επισημαίνει ο κ. Παπουτσή, για να προσθέσει πως «τα καλύτερα βραβεία έρχονται από τον καταναλωτή», τους αρρώστους που τον παίρνουν τηλέφωνο και του λένε ότι βοηθούνται με το μύρτιλο. Αυτό τον καιρό έχουν στα σκαριά δύο προϊόντα. Περι-



**Στη χώρα μας το μύρτιλο καλλιεργείται ουσιαστικά από τον Αγροτικό Συνεταιρισμό Βιοκαλλιέργειών και Βιοκλιματοφώνου Νομού Δράμας με διακριτικό τύπο «Βιοδράμα», πρόεδρος του οποίου είναι ο κ. Νίκος Παπουτσή**

μένουν την έγκριση του Ελληνικού Οργανισμού Φαρμάκων για να κυκλοφορήσουν



στην αγορά, μέχρι τον Ιούνιο, μύρτιλο σε ταμπλέτα. Ακολουθεί το μπλούμπερι με μέλι, για το οποίο έχουν βάλει και δικά τους μελισσισια, για να είναι αυτόνομοι και να ελέγχουν την παραγωγή.

### Στόχος η επέκταση

Αυτήν τη στιγμή καλλιεργούν περίπου 40 στρέμματα και στόχος τους είναι να φτάσουν τα 80 με 100. «Φέτος θα διαθέσουμε φυτά σε όποιον θέλει στους γύρω νομούς για να

δοκιμάσει την καλλιέργεια. Όσοι το επιλέξουν, θα έχουν ένα καλό εισόδημα» τόνισε ο κ. Παπουτσή. Συγκρίνοντας καλλιέργειες, σημειώνει πως 10 στρέμματα μπλούμπερι αντιστοιχούν με 300 στρέμματα καλαμπόκι.

Ωστόσο, η αρχική εγκατάσταση 10 στρεμμάτων λίγο ακριβή. Το κόστος ανέρχεται στα 35.000 ευρώ, για περιφράξη, εγκατάσταση στάγδην άρδευσης για το πότισμα με σταγονίδια, ενώ χρειάζονται 25-30 τόνοι τύρφη για το χώμα και περί τα 2.000 φυτά.

Το κόστος των λιπασμάτων δεν ξεπερνά τα 1.000 ευρώ το χρόνο για βασικά, βιολογικά ραντίσματα. Το μάζεμα γίνεται με το χέρι για ένα μήνα, όποτε, όπως λέει ο κ. Παπουτσή, μπορεί να γίνει και από την οικογένεια του καλλιεργητή. Επιπλέον, σημειώνει ότι το νερό πρέπει να είναι από γεώτρηση, καθώς αυτό του δικτύου περιέχει χημικά.

