



Της Ρεβέκκας Πιτσόικα, Διευθύνουσας συμβούλου της εταιρείας επιλογής στελεχών People for Business

Από στέλεχος, επιχειρηματίας: Αναγκάζομαι, θέλω... μπορώ;

ΣΤΙΣ ΔΥΣΚΟΛΕΣ εποχές που διανύουμε, η διαφορετική προσέγγιση του επαγγελματικού μας βίου είναι πλέον αναγκαιότητα. Ολοένα και περισσότερα στελέχη, με εμπειρία και πολυετή καριέρα, προσανατολίζονται προς εναλλακτικές λύσεις, καθώς οι δυνατότητες ένταξής τους στην αγορά εργασίας, με τους ίδιους όρους, ολοένα και περιορίζονται. Η επιχειρηματικότητα φαίνεται - και ίσως πράγματι να είναι - η λύση στο πρόβλημα.

Καθημερινά έρχομαι σε επαφή με στελέχη -κυρίως άνδρες- που ανήκουν στην ηλικιακή ομάδα μεταξύ 42 και 50 ετών, τα οποία κατείχαν θέσεις managerial και σήμερα βρίσκονται εκτός αγοράς εργασίας, και αρκετοί από αυτούς για τουλάχιστον έναν χρόνο, αυτή τη στιγμή. Σε μία «στεγνή» αγορά όμως σαν τη σημερινή, οι επιλογές που έχουν δεν είναι πολλές, με αποτέλεσμα η αγωνία και ο προβληματισμός τους για την επόμενη μέρα στον επαγγελματικό τους βίο να είναι πραγματικά έκδηλοι.

Όπως είναι αναμενόμενο, το πρώτο διάστημα -από ένα εξάμηνο έως έναν χρόνο- από τη στιγμή που χάνουν τη θέση τους, αναζητούν κάτι αντίστοιχο με αυτό που έκαναν μέχρι σήμερα. Βέβαια,

όσο περνάει ο καιρός και δεν καταφέρνουν να βρουν εργασία κοντά στο αντικείμενό τους αρχίζουν να χάνουν την αυτοπεποίθησή τους, μη έχοντας έγκαιρα αντιληφθεί τη νέα πραγματικότητα που δημιουργείται. Οι εποχές που είχαμε μάθει να χτυπάει το τηλέφωνο και να μας προτείνουν την επόμενη εργασία, με υψηλότερες συνήθως αποδοχές, έχουν -ευτυχώς ή δυστυχώς- περάσει ανεπιστρεπτή.

Έτσι, όταν δεν προκύψει το αναμενόμενο αποτέλεσμα, αναζητούν ευκαιρίες στον επιχειρηματικό τομέα, πώς μπορούν δηλαδή να κάνουν κάτι δικό τους - συνήθως στον χώρο των συμβουλευτικών υπηρεσιών, μια που στην αγορά υπάρχουν ευκαιρίες για πιο ευέλικτες συνεργασίες και υπηρεσίες outsourcing. Παρά την πρόθεσή τους, όμως, τα επιχειρηματικά σχέδια δεν μπορούν εύκολα να προχωρήσουν, γιατί το τραπεζικό σύστημα στην παρούσα φάση δεν βοηθάει - όλοι ξέρουμε ότι δίνει δάνεια με μεγάλη δυσκολία.

Στο σημείο αυτό είναι σημαντικό όμως να κάνουμε μια σημαντική παρατήρηση: Μια επιχείρηση δεν ξεκινάει από τη χρηματοδότηση. Ξεκινάει από μια καλή ιδέα που να μπορεί να καλύψει ένα κενό στην αγορά και ας μην περιοριζόμαστε

στην αγορά των 10 εκατ. της Ελλάδας - έχουμε την τύχη να ανήκουμε στην Ευρώπη όπου ο πληθυσμός ξεπερνάει τα 500 εκατ. Ο τρόπος υλοποίησης είναι το επόμενο βήμα, το πλάνο, ο σχεδιασμός για να ξέρουμε πού πάμε. Η επαγγελματική αντιμετώπιση, η επιλογή των κατάλληλων συνεργατών, η μέθοδος και η επιμονή αποτελούν βασικά συστατικά ενός επιτυχημένου επιχειρηματικού εγχειρήματος. Η χρηματοδότηση είναι το επόμενο στάδιο. Τρόποι υπάρχουν - ας μην περιοριζόμαστε μόνο στις ελληνικές τράπεζες που σαφώς και έχουν κλείσει τις κάνουλες. Υπάρχουν προγράμματα ευρωπαϊκά, ventures, funds, που είναι πρόθυμα να επενδύσουν σε μια καινοτόμο ιδέα, που η υλοποίησή της θα αποφέρει τα αναμενόμενα κέρδη σε όλες τις πλευρές.

Τρία στάδια

Μπορεί λοιπόν το όλο εγχείρημα να ξεκινήσει από το «αναγκάζομαι», το σημαντικό είναι όμως να περιέχει το «θέλω» για να φτάσει στο «μπορώ». Πόσοι θα το τολμήσουν; Δεν μπορώ ακόμα να μιλήσω με νούμερα - πραγματοποιούμε σχετική έρευνα, που αναμένεται να ολοκληρωθεί στον επόμενο μήνα. Μπορώ όμως να μεταφέρω την

αίσθηση από ανθρώπους που ακούω και συναναστρέφομαι και που βλέπουν αυτή τη λύση με ολοένα και περισσότερο ενδιαφέρον. Μάλιστα, έχουν δημιουργηθεί και αναπτυχθεί πρόσφατα σύνδεσμοι όπως το Ifu, με στόχο την ενίσχυση της επιχειρηματικότητας. Νέοι επιχειρηματίες μπορούν να αναζητήσουν εκεί τη βοήθεια «μεντόρων» - ανθρώπων που έχουν τολμήσει το εγχείρημα και έχουν δει αποτέλεσμα.

Εν ολίγοις, φαίνεται ότι τελικά η «υγιής» επιχειρηματικότητα είναι η μόνη διέξοδος, η μόνη λύση σε αυτή την κατάσταση. Καιρός να επιστρέψουμε στις ρίζες μας και να αρχίσουμε πάλι να παράγουμε. Ευκαιρίες επιχειρηματικότητας υπάρχουν σε αρκετούς κλάδους - και δεν είναι πάντα η έλλειψη χρηματοδότησης το πιο σημαντικό εμπόδιο.

Σίγουρα δεν είναι όλοι γεννημένοι επιχειρηματίες. Είναι όμως πολλοί περισσότεροι αυτοί που μπορούν πραγματικά να το κάνουν, αρκεί να βρουν την κατάλληλη κατεύθυνση. Γιατί, τελικά, η επιχειρηματικότητα δεν είναι λύση ανάγκης - είναι επιλογή που έρχεται να καλύψει την ανάγκη της ανάπτυξης και της δημιουργίας, είναι ο δρόμος που μπορεί να οδηγήσει στην έξοδο από την κρίση.