

Sales Management FORUM '14



Maximizing Results

Τετάρτη 22 Ιανουαρίου 2014
 ▶ Αμφιθέατρο OTEAcademy

early bird!
 Δηλώστε συμμετοχή έως τις
 30 Δεκεμβρίου και κερδίστε
Εκπτώση 10%

Από τη θεωρία στην πράξη

Η Boussias Communications διοργανώνει για 8η χρονιά το Sales Management Forum '14. Έλληνες και ξένοι ομιλητές θα μοιραστούν με τους συνέδρους τη γνώση τους σχετικά με τις σύγχρονες μεθόδους μεγιστοποίησης των αποτελεσμάτων της επιχείρησης, ενώ εκπρόσωποι της αγοράς θα καταθέσουν πρακτικές εφαρμογές υλοποίησης των στρατηγικών τους επιλογών στον τομέα των πωλήσεων.

Με την υποστήριξη



- Sales team management ● Coaching - training
- Social & digital sales ● Negotiating
- Recruiting ● Sales technology ● Merchandising
- International sales



International speakers



Keynote speaker

How to Make Social Media Sell in a Challenging Environment

Jeff Molander
 Trainer, Writer, και Συνιδρυτής του Google Affiliate Network



Steve Clarke
 Sales Mentor, Author, Inspirational Business Speaker
 Live interview from New Zealand

Keynote speaker

Ομιλητές

International case study

Keynote closing speaker



Αριστοτέλης Παντελίδης
 Διευθύνων Σύμβουλος, όμιλος Metro



John Stockdale
 Partner, Stockdale & Associates & Head of Operations, Performance Partnership, Ελλάδα



Michael Virardi
 Υποκινητής Ανθρωπίνου Δυναμικού & Συγγραφέας



Γιάννης Δημαράκης
 Managing Partner, Scotwork Hellas



Κρύστα Τσελένη
 Business Coach, Team Facilitator & Managing Partner, Treasure Lab



Γιώργος Πασιάδης
 Regional Learning & Development Consultant, RMED, Ericsson



Δρ. Γιάννης Καλογεράκης
 Διευθύνων Σύμβουλος, JMK Ltd

www.smf.gr

Μεγάλος Χορηγός

Χορηγοί



Χορηγίες: Κωνσταντίνος Κίντζιος, τηλ. 210 6617 777 εσωτ. 119, email: kkintzios@boussias.com
 Συμμετοχές: Βίκυ Χαρολάμπους, τηλ. 210 661 7777 εσωτ. 373, email: vcharalambous@boussias.com

Χορηγός Catering

